Consorzio-Acquisti-Import ”Inter-Covas”

Palazzo Congressi WTC - Piani 5-6, Centro Direzionale Strada 1, Milanofiori, Assago – Milano

Tel.: 0039.02.36579993 – Tel.: 0039.02.36579299 – Mob.: 0039.348.2626905 - www.inter-markets.org

Delegata per Italia: ”Import-Group-Procurement-Inter-Covas” P.O. Box 508- Pt. Via Seregno,1 - CH6903 Lugano 3 Swisse- info@interfreezone.org

URGENTE **FORMULARIO per** RICHIESTA PREVENTIVI AL PRODUTTORE PREQUALIFICATO

Milanofiori - il …… - Form-Code: A-B1-FA;

Al Titolare e/o Amministratore Delegato dell’imprersa Pre-Qualificata: ……;
Nome Impresa: Web: ……...; - Mail: ……;

Trasmissione di: - Richiesta di Preventivi Pre-Fattura Pro-Forma di Ordine Prova per l’Estero da confermare entro.7 gg;
- Metodi e Procedure per la Formazione del preventivo degli Ordini Campione;
- Termini e Condizioni Generali di Vendita Estero di primo campionamento;

Egregi Signori,

A seguito della ns pre-qualificazione della vs impresa siamo a richiedere con ogni possibile premura di volerci cortesemente rimettere una offerta Multi Lotti per l’estero per i valori indicati come qui di seguito riportato:

- Richiesta di Preventivi Pre-Fattura Pro-Forma di Ordine Prova per l’Estero:

Lotto A- ordine Campione assortito con un valore da **€ 6.000** - con 20% tolleranza in piu o meno;
Lotto B - ordine prova assortito da **€12.500** - con 20% tolleranza in piu o meno;
Lotto C - ordine prova assortito da **€25.000** - con 20% tolleranza in piu o meno;

NB- sulla base degli assortimenti di cui sopra i compratori esteri provvedono ad effettuare appropriate selection nel mercato di distribuzione onde poter rimettere ORDINI SPECIFICI di volume e di successivi riordini su basi rotative con Lettere di Credito “Revolving”;

4- Metodo di Pagamento: Lettera di Credito su basi Irrevocabile, Trasferibile e Divisibile confermata alla banca del fornitore con validità di 150 gg. con 30% disponibile a notifica per operazioni di personalizzazione;

5- Resa: effettuata Ex-Work, Franco Fabbrica - Deposito Partenza - Prezzi Netti Partenza del Produttore-Esportatore;

6- Termini di Consegna: entro 150 gg. dalla data di ricezione del pagamento;

NB1: indicare nei preventivi di cui sopra una nota a parte specificando le distanze approssimative dei km dal Deposito partenza da 2 Porti e 2 Aeroporti internazionali più vicini;
- indicazione, anche sommaria, del Peso e/o Volume e palettizzazione dei vari lotti di cui sopra;

NB2: trattamento dell’IVA per le vendite estere sono esenti dell’Iva per cui indicare nei preventivi la seguente dicitura: **“**Esente da IVA come da art. 8 del DPR 633/1972 del DPR 633/1972**”**.

7-Intestazione del Preventivo della Pre-Fattura Proforma, al Buyer Mandate of : **Mr. Antonio Candeloro,**
Inter-covas-Import-Group-Procurement Services - Po. box 805 Pt. Via Sorengo 1 - CH6903 Lugano 3, Switzerland.

Richiesta al Produttore Qualificato dall’Asso-Consorzi di Assistenza a pre-selezionare la composizione, suggerendo la produzione esportabile più assortita possibile della propria linea.

Siamo con la presente a richiedere entro i prossimi 7 giorni dalla data di ricezione della presente un Preventivo onde poter fissare un incontro con i Mandatari esteri agli acquisti in Italia presso la Sede dell’Asso-Consorzi di Milanofiori- Assago(Mi), dove oltre ad essere operanti le Sale Campionarie per il Deposito Certificato dei prototipi dei campioni in Export sono anche video Collegati con il Teleporto per i video meeting in diretta con i compratori esteri associati di 27 paesi in collegamento tutti i ***martedì e giovedì*** di ogni settimana.
Rimaniamo in attesa di ricevere i preventivi richiesti onde concordare un incontro con la presa visione di qualche esemplare campione delle sezione dei materiali impiegati dei prodotti offerti in export.

In attesa di ricevere quanto sopra segnaliamo che non ricevendo conferma a quanto su richiesto passeremo le richieste dei vs prodotti ad alternativi fornitori di prodotti equivalenti.

In tale attesa cordialmente vi salutiamo

Antonio Candeloro - Amm.re Delegato

Allegati: A e B relativi alle procedure per i preventivi export;

Consorzio-Acquisti-Import ”Inter-Covas”

Palazzo Congressi WTC - Piani 5-6, Centro Direzionale Strada 1, Milanofiori, Assago - Milano

Tel.: 0039.02.36579993 – Tel.: 0039.02.36579299 – Mob.: 0039.348.2626905 - www.inter-markets.org

Delegata per Italia: ”Import-Group-Procurement-Inter-Covas” P.O. Box 508- Pt. Via Seregno,1 - CH6903 Lugano 3 Swisse- info@interfreezone.org

Allegato A

ESEMPIO DEL FORMULARIO DELLA RICHIESTA DI ACQUISTO ESTERA:

Purchase Order-P.O. nr.18 del …../…../ 2016;

Nome Impresa Pre-Qualificata:……...;

RICHIESTA di N.3 Lotti di Ordine Prova di Approvvigionamenti Collettivi per l’Estero “Inter-Covas“:

Importers “Trial Purchase Order” N.18/21 —“Products-Coding & Matching System 407

1-Codice Fornitore:18/371-3. Importers Code- Nr 430Multi; *Original Request Countries Code*: Request 451 -

2-Codice Categoria:….501…..; Codice richiesta estera: P:O 18/….; Products Category Code: 3001/…..;

3-ADR Pubblicazione via Internet del Bollettino Richieste Estere- *Inter-Markets-Import-Bulletin Code Nr…..:852.*

4-Codice e data Trasmissione Richiesta di Ordine Prova di primo campionamento - *Trial Order* Code:…. 53

5-Data dell’offerta: 7 giorni dalla data di ricezione; *Date of Samples Inspections and Teleport Video-e/ personal Contact*

6-Codice e data di consegna Preventivi - Ricezione Pre-fattura Proforma*: 118-34. ……;*

7- Conferma di Deposito Certificato dei prototipi per la Certificazione di Asso-Consorzi per l’Autenticità Arbitrale Interz.le di convalida sia dell’Assicurazione ordine che Finanziamento commesse – Codice:6/18

8- Data prevista Conferma ordine prova - *90days Confirmed Trial Order* 90days *Validity Letter of Credit - 150 days*

9-Termini di consegna Commessa- ***Data …...90gg; Validità della Lettera di Credito: 3-6-9 12 mesi prima della consegna***

10-Data Prevista Conferma Controllo pre-spedizione per la Qualità dell’ordinato Code …… Date……..;

11-Data Conferma Raggruppamento Groupages - date previste ……..; Codice Nr……..; e Data Prevista……;

12a-Valori dei Lotti Assortiti - Structures of Lots of Sampling-Trial Oder-Product Assortment Requirements

Lot A: Usd **6.000; Lot B:** Usd **12.500; Lot C:** Usd **25.000;**

12b-Metodo della formazione degli Ordini Prova con assortimenti per fasce di prezzi, tipologie,stili, colori, imballaggi - The Basic Assortment have to include: Mixing Quality, Material, Style, Color, Size, Packaging,

Richiesta al Produttore Qualificato dall’Asso-Consorzi di Assistenza a Pre-selezionare suggerendo la composizione più assortita possibile della propria linea di produzione esportabile – al quale è richiesto di includere nei lotti degli assortimenti richiesti anche i prodotti pre-qualificati indicati dalle foto sotto riportate e di completare i lotti della presente richiesta di ORDINE PROVA di PRIMO CAMPIONAMENTO per il valore degli assortimenti completi dei LOTTI qui di seguito riportati: Lotto A: €6.000 - Lotto B: €12.500 - Lotto C: €25.000

L’Impresa Pre-Qualificata in indirizzo è pregata di assistere i Mandatari agli Approvvigionamenti Collettivi Esteri del Consorzio Acquisti “Inter-Covas Validation Services” associato all’Asso-Consorzi di Milanofiori Assago(Mi), di voler cortesemente assistere alla formazione dei lotti degli ordini di prova su richiesti, avendo cura di incorporare nella selezione richiesta anche i prodotti riportati in calce alla presente scheda estratti dal sito dell’impresa Pre-Qualificata di cui sopra e quindi di assistere i compratori del Consorzio Acquisti alla composizione degli assortimenti per i rispettivi Lotti di cui sopra: A, B, C; a ricezione del Preventivo di Pre-Fattura Pro-Forma la Sede Centrale provvederà alla conferma e al Pagamento con L/C, revisionando le offerte proposte e quindi finalizzare l’ordine prova in via definitiva che sarà seguito da ordini di volume solo per i prodotti selezionati dai compratori esteri partecipanti alla rete Inter-Covas-Group Procurement Associates Network.



Consorzio-Acquisti-Import ”Inter-Covas”

Palazzo Congressi WTC - Piani 5-6, Centro Direzionale Strada 1, Milanofiori, Assago - Milano

Tel.: 0039.02.36579993 – Tel.: 0039.02.36579299 – Mob.: 0039.348.2626905 - www.inter-markets.org

Delegata per Italia: ”Import-Group-Procurement-Inter-Covas” P.O. Box 508- Pt. Via Seregno,1 - CH6903 Lugano 3 Swisse- info@interfreezone.org

Allegato B

Indice

Procedure per l‘Elaborazione dei Preventivi con Contratto di Vendita Estero

1- Metodi e Procedure per la Formazione del preventivo degli Ordini Campione

a) il 10% di Addebito del costo Deposito Certificato Campionamenti

b) *l 2.50% costi del Controllo Qualità all’origine*

c) *il 2.50% per i costi di Imballaggi Interni-esterni con i marchi combinati*

d) *il 5% del Servizio Assistenza di Promozione Dopo-Vendita Estero*

Estratto della regolamentazione operativa del Consorzio di raggruppamento acquisti collettivi “Inter-Covas”

Considerato che nelle contrattazioni con l’estero i pagamenti avvengono sempre attraverso le Lettere di Credito con validità di 3-6-9-12 mesi in anticipo rispetto alla produzione e consegna

2- Termini e Condizioni Generali di Vendita Estero di primo campionamento:

a- Contrariamente ai Termini utilizzati per le forniture del Mercato interno che richiamano la clausola delle controversie al “FORO” competente del fornitore nazionale

b-Natura delle Strutture che concedono il Deposito Certificato dei Prototipi e loro costi, dove il Deposito Certificato di Autenticità, Conformità Arbitrale Internazionale oltre che le Camere di Commercio possono essere utilizzate le Banche Internazionali che in possesso di Caveau possono effettuare i Depositi Certificati dei prototipi dei materiali impiegati a sostegno delle contrazioni arbitrali di cui sopra.

Mentre l’Asso-Consorzi per Statuto provvede al Servizio di Deposito Certificato Inter-Covas a sostegno delle contrattazioni con l’estero che grazie ai contributi di Legge a sostegno dell’Export-Import

Sintesi- Procedure per l‘Elaborazione dei Preventivi con Contratto di Vendita Estero

3- Metodi e Procedure per la Formazione del preventivo degli Ordini Campione con una serie di costi da addizionare al costo netto Franco Partenza su specifica richiesta del compratore estero, con assortimenti per fasce di prezzi, tipologie,stili, colori, imballaggi.
Il quale compratore beneficiando di grandi sconti per il volume del raggruppamento delle commesse dal Consorzio Acquisti, dato dalle forti economie di raggruppamento delle spedizioni origine-destinazione, i quali vanno dal 35 al 45% per cui autorizza il produttore di addizionare ai Costi NETTI Franco Fabbrica le seguenti quote di costi addizionali:

d) ***il 10% di Addebito del costo Deposito Certificato Campionamenti*** dell’Importatore Estero a Garanzia di Autenticità-Arbitrale Internazionale con questo servizio il produttore è autorizzato dal compratore estero di addizionare la quota dei costi per la Certificazione e Promozione delle commesse per l’estero pertanto la formazione dei preventivi di Pre-Fattura Proforma Bancabile per l’estero deve essere integrato addizionando i costi sia del Deposito Certificato dei Prototipi per consentire la regolarizzazione del contratto di vendita estero, al fine di poter ottenere l’importatore l’assicurazione dei crediti e poter facilitare l’ottenimento dei finanziamenti a copertura delle commesse per l’esportatore;

e) ***il 2.50% costi del Controllo Qualità all’origine*** prima della spedizione, con incarico ad Asso-Consorzi da addizionare al costo NETTO dei prodotti e SEMPRE pagati dall’importatore compratore estero;

f) ***il 2.50% per i costi di Imballaggi Interni-esterni con i marchi combinati*** sia della impresa produttrice, basati sul metodo ”Dual-Core” con la dicitura nelle etichette e nella promotion (Made in Italy con nome del produttore esportatore “Specially Made or Designed by for the Import Co. Name” (Fatti specialmente per l’importatore estero);

d) ***il 5% del Servizio Assistenza di Promozione Dopo-Vendita Estero*** della Cooperative Promotion multi canale di Distribuzione estera che include anche il 2% per le partecipazioni a Fiere estere del prodotto nazionale onde facilitare:
- sia il rinnovo di nuovi e continui flussi di commesse di forniture e di lavoro da e per l’estero attraverso programmi di penetrazione multicanali in cui viene spinta la domanda dal “basso verso l’alto” nei vari canali di distribuzione estera.
- sia ottenere i rimborsi di Legge attraverso il Consorzio Export onde rinnovare la promozione di vendita estero.

Estratto della regolamentazione operativa del Consorzio di raggruppamento acquisti collettivi “Inter-Covas”
il Consorzio Acquisti Collettivi dell’Import Group Procurement Inter-Covas, ottenendo forti sconti nel Consolidamento degli ordini degli affiliati dei vari paesi che aggiunti al raggruppamento Logistico delle merci permette di ottenere notevoli sconti sui costi operativi nell’intero ciclo Export-Import (origine - destinazione) superando a volte la soglia del 35-45% di sconto.

Questi Sconti consentono ai compratori-importatori esteri di poter coprire anche i costi del Deposito Certificato di Autenticità Conformità Arbitrale Internazionale dei prodotti in acquisto, nonché altre spese di logistica integrata inclusi i costi degli imballaggi interni-esterni fino ai cosi di controllo di qualità all'origine con le ispezioni di pre-spedizione fino ai Servizi di Supporto dopo Vendita Estero su Estero. Rendendo i prodotti ancora competitivi considerato gli alti costi del Made in Italy. L'Accettazione delle Clausole contrattuali dell' Arbitrato di cui sotto al punto 3, con il Deposito Certificato dei Campionamenti di Prototipi sezione dei materiali impiegati dei prodotti offerti in export valevoli solo nel caso di controversie, quindi questo servizio permette ai compratori esteri di potersi assicurarsi i crediti esteri facilitando così l'ottenimento dei finanziamenti a tassi agevolati per l'apertura delle Lettere di Credito a copertura delle commesse export ed i relativi servizi di supporto dopo vendita estero su estero, la qualcosa genera continui flussi di nuove commesse mantenendo nel contempo un'alta competitività dello alto costo del "Made in Italy" grazie alla Rete dell'International Network dell'Inter-Covas-Secur-Procurement Guarantee.

Considerato che nelle contrattazioni con l'estero i pagamenti avvengono sempre attraverso le Lettere di Credito con validità di 3-6-9-12 mesi in anticipo rispetto alla produzione e consegna, contrariamente dove è d'uso regolare alle consuetudini del commercio nazionale nelle eventuali controversie si utilizza la Clausola del Foro competente del fornitore, mentre nelle transazioni con l'estero dove il compratore importatore dovendo pagare in anticipo un produttore-esportatore di diversa nazionalità, lingua e cultura che non conosce**,** ha necessità di assicurarsi e poi di finanziarsi onde poter pagare fino a un anno in anticipo il produttore esportatore e nel contempo avvalersi anche dell'opzione di poter ripagare 3-6-9-12 mesi dopo l'arrivo della merce. E' vitale che nella Contrattistica con l'estero ci siano le Condizioni Generali di Vendita basate sull'Arbitrato Internazionali regolato dalla Camera di Commercio Internazionale di Ginevra che ha filiali in tutte le Camere di Commercio Nazionali.

4- Termini e Condizioni Generali di Vendita Estero di primo campionamento:

Viene richiesta l'Accettazione dei criteri del Contratto di Vendita estero come stabilito dall'Unione Europea che regola fra l'altro l'accettazione sia dei Termini Incoterms che la clausola compromissoria in caso di controversie e il tutto sia riferito alla regolamentazione dell'Arbitrato della Camera di Commercio Inter.le di Ginevra, onde facilitare il compratore estero a ottenere l'assicurazione del Credito e velocizzare l'ottenimento del finanziamento a copertura delle L/C.

Circa la responsabilità del Fornitore-Compratore , con la consegna Franco Fabbrica"Ex-Work" ed avendo incassato i pagamenti fino ad un anno in anticipo alla produzione-consegna, ***il produttore-esportatore cessa ogni sua responsabilità*** con la sola aspettativa di ricevere i nuovi flussi di riordini.

a- Contrariamente ai Termini utilizzati per le forniture del Mercato interno che richiamano la clausola delle controversie al "FORO" competente del fornitore nazionale, nelle contrattazioni con l'estero sia la UE. che la Camera di Commercio Internazionale di Ginevra, richiedono nelle contrattazioni con l'estero la Clausola Arbitrale il Deposito Certificato dei Campionamenti Prototipi-Sezioni dei Materiali Impiegati e Schede Tecniche per macchinari ed impianti quindi per poter convalidare la Contrattazione con l'Estero e poter ottenere l'accettazione della Assicurazione dei Crediti la copertura di Finanziamenti Agevolati per le Lettere di Credito delle commesse considerate.

b-Natura delle Strutture che concedono il Deposito Certificato dei Prototipi e loro costi, dove il Deposito Certificato di Autenticità, Conformità Arbitrale Internazionale oltre che le Camere di Commercio possono essere utilizzate le Banche Internazionali che in possesso di Caveau possono effettuare i Depositi Certificati dei prototipi dei materiali impiegati a sostegno delle contrazioni arbitrali di cui sopra.

Possono essere effettuate anche da parte di Organismi Associativi operanti senza Scopo di Lucro ed avere la posizione Neutra di Terza Parte Neutrale("3Th PV-Third Party Validation"), come le Camere di Commercio Miste, Associazioni di Categorie e Consorzi Export- Import e loro Associazioni, onde poter concedere in parallelo sia agli importatori che esportatori i servizi di supporto neutrali e poter consentire eventuali composizioni arbitrali, le quali aventi proprie Strutture parallele sia Nazionali che all'estero possono essere considerate per la risoluzione di eventuali controversie. a protezione della controparte acquirente con i campioni Depositati nelle aree doganali il cui costo è di solito da 7.000 euro, a 15.000 euro.

Mentre l'Asso-Consorzi per Statuto provvede al Servizio di Deposito Certificato Inter-Covas a sostegno delle contrattazioni con l'estero che grazie ai contributi di Legge a sostegno dell'Export-Import provvede agli Accreditamenti integrati con i servizi di supporto al costo di €.500 a €.5.000 a seconda del Nr. dei prodotti-impianti e Nr. dei paesi esteri in garanzia Arbitrale, i cui costi oltre ad essere totalmente deducibili sono anche soggetti a rimborsi di Legge a sostegno dell'export.

(Vedi a parte i dettagli della Struttura del Servizio e relativi costi tutti deducibili e rimborsabili dai contributi di Legge a sostegno dell'export).

Conseguentemente, per giocoforza e grazie agli sconti di cui sopra del 45% dei costi operativi delle transazioni da e per l'estero, l'importatore estero beneficiario degli sconti autorizza il produttore esportatore nazionale di addizionare ai costi Netti Franco deposito partenza di coprire i costi sia di Certificazione che di coordinamento operativo assicurando in parallelo il mantenimento sia della competitività dell'alto costo Made in Italy che costi operativi con l'estero.